

Tredje kvartalet 2026

Patrik Övreby, VD

Ola Maalsnes, CFO



Q3 I KORTHET

- Sammantaget kan vi summera vårt bästa Q3 någonsin – ett kvartal med ökad omsättning och förbättrat resultat.
- Segment Akademibokhandeln hade en mycket positiv försäljningsutveckling i butik och ännu starkare online, med ökad lönsamhet. Fortsatta investeringar i butiksnätet under kvartalet.
- Segment Bokus hade positiv omsättningstillväxt främst drivet av Pen Store, dock minskade segmentets lönsamhet.



ÖKAD OMSÄTTNING OCH EBITA I KVARTALET

bokusgruppen

Omsättningsutveckling

10,5 %

(Q3 2026 vs Q3 2025)

Bruttovinstutveckling

6,4 %

(Q3 2026 vs Q3 2025)

EBITA-tillväxt

3,3 %

(Q3 2026 vs Q3 2025)

Organisk tillväxt

3,8 %

(Q3 2026 vs Q3 2025)



PERIODEN - ÖKAD OMSÄTTNING OCH LÄGRE EBITA

Omsättningsutveckling

4,0 %

(Jan-sep 2026 vs Jan-sep 2025)

Bruttovinstutveckling

2,9 %

(Jan-sep 2026 vs Jan-sep 2025)

EBITA-marginal
förändring

-0,5 p.e.

(Jan-sep 2026 vs Jan-sep 2025)

EBITA

34,7 MSEK

(Jan-sep 2026)



VIKTIGA HÄNDELSER UNDER OCH EFTER KVARTALET

Under kvartalet

- 10 juli förvärvades Pen Store Sthlm AB.
- 25 september nyinvigning av flaggskeppsbutik i Nordstan, Göteborg

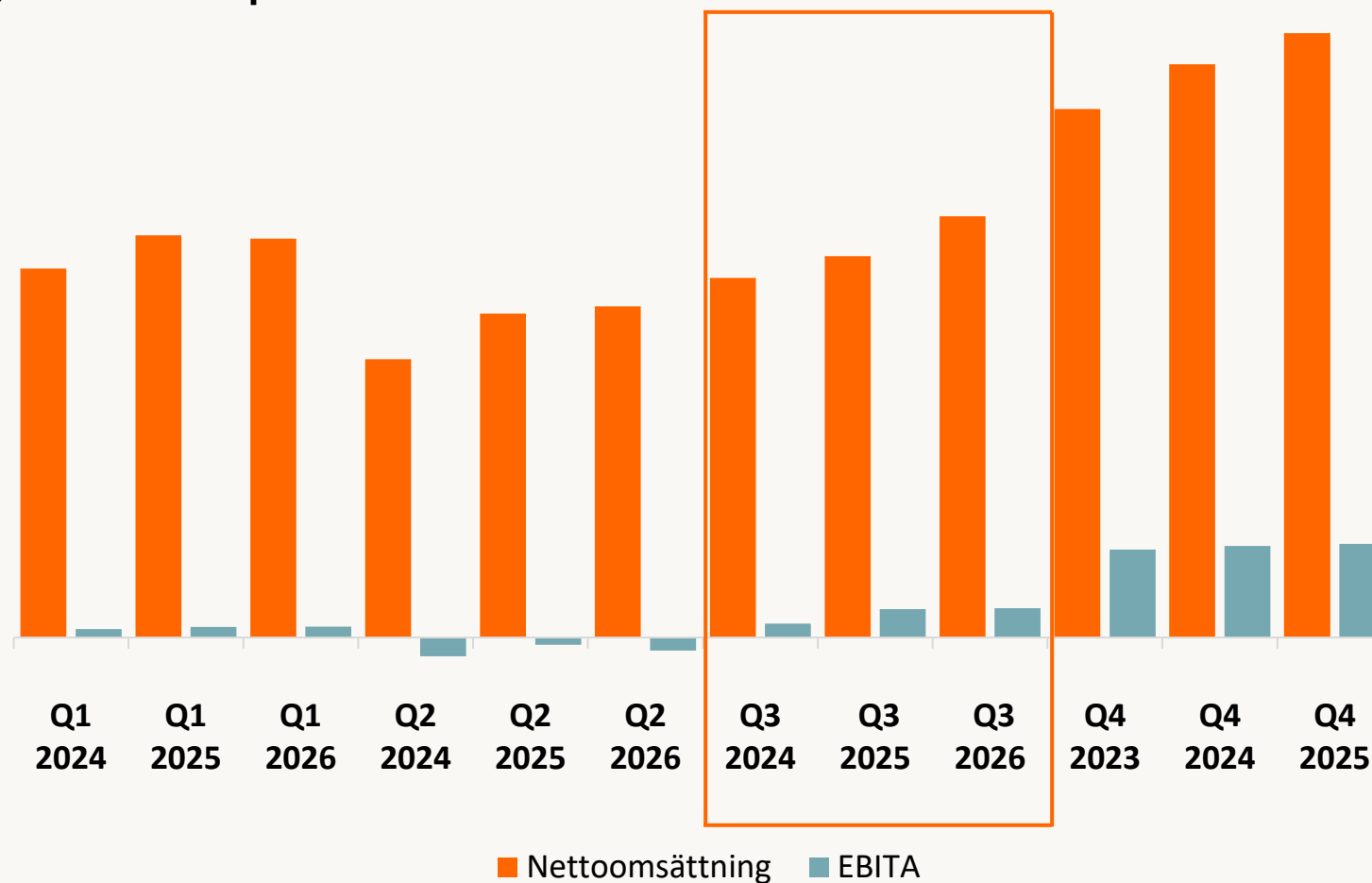
Efter kvartalet

- Den 13 oktober integrerades BTJ:s logistik med Bokus hos vår tredjepartslogistik.
- Den 15 oktober kommunicerades att Pen Store öppnar ny butik på NK i Stockholm i december.
- Den 19 oktober tecknades avtal om att öppna en ny Akademibokhandeln-butik i Hagastaden i Solna.

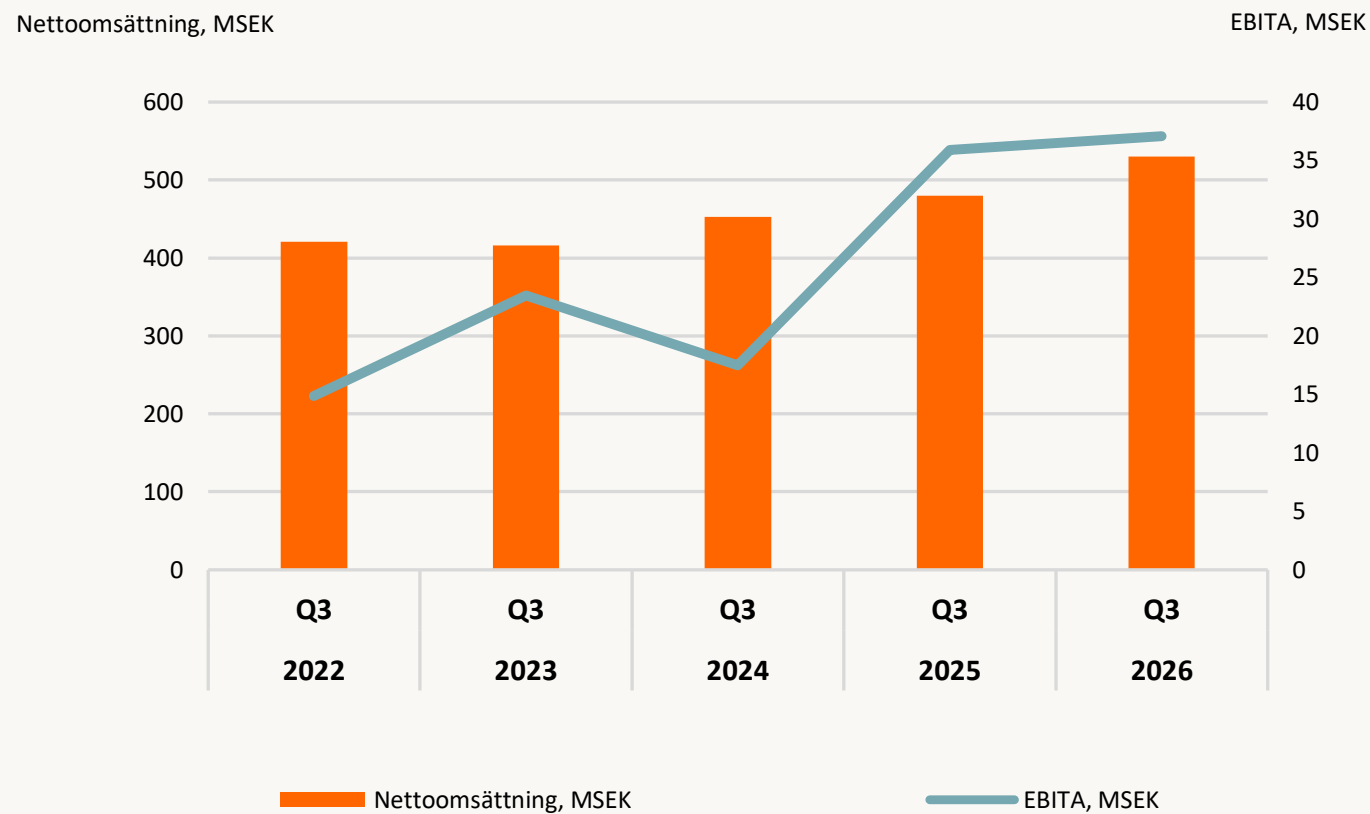


SÄSONGSVARIATIONER

Nettoomsättning och EBITA per kvartal



STARKT KVARTAL UR ETT HISTORISKT PERSPEKTIV



RESULTATET I SAMMANDRAG

MSEK	Kvartal			Period		
	2026	2025	Förändring	2026	2025	Förändring
	Jul-Sep	Jul-Sep		Jan-Sep	Jan-Sep	
Nettoomsättning	530,5	480,1	10,5%	1 449,6	1 394,1	4,0%
Bruttomarginal, %	44,7%	46,5%	-1,7 p.e	44,7%	45,1%	-0,5 p.e
EBITA	37,1	35,9	1,2 MSEK	34,7	40,7	-6,0 MSEK
Resultat efter skatt	14,1	13,6	0,6 MSEK	-13,9	-12,5	-1,4 MSEK

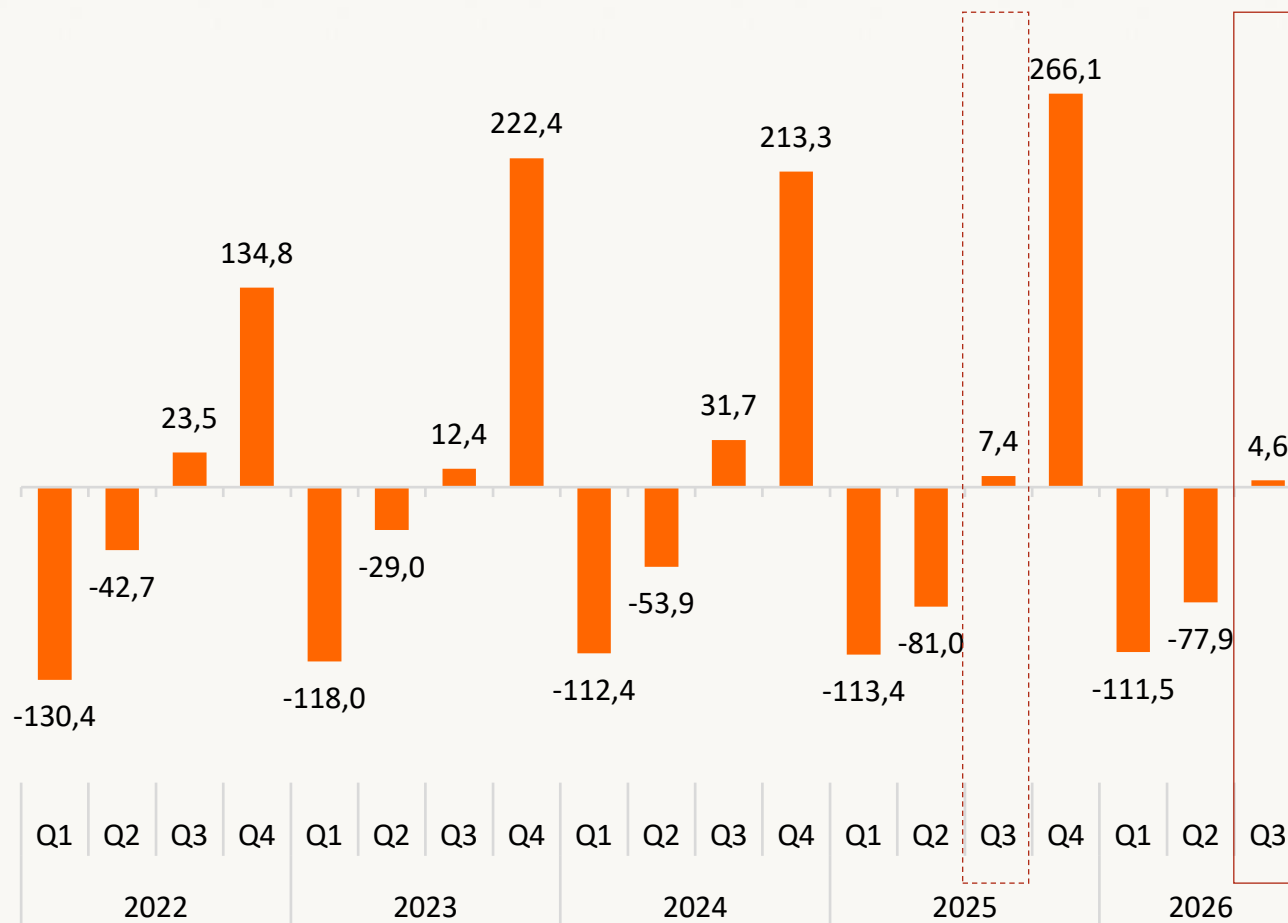
EBITA-marginal
Q3 2026 R12

6,9 %

(Q3 2025 R12: 7,4%)

STABILT KASSAFLÖDE

Justerat operativt kassaflöde* per kvartal
(MSEK 2022–2026)



*Justerat operativt kassaflöde; avser operativt kassaflöde minus utbetalningar avseende amortering av leasingskulder (butikshyror) samt rörelseförvärv.
Förändring är mot motsvarande kvartal/period föregående år.

Förändring justerat
operativt kassaflöde*

Q3 2026

**-2,9
MSEK**

Q3 2026 R12

**+54,8
MSEK**

STARK BALANSRÄKNING

Nyckeltal för finansiell ställning per 2026-09-30

Nettoskuld/justerad
EBITDA Q3 2026 R12

1,2x

(Q3 2025 R12:
1,1x)

Soliditet
2026-09-30

36,5 %

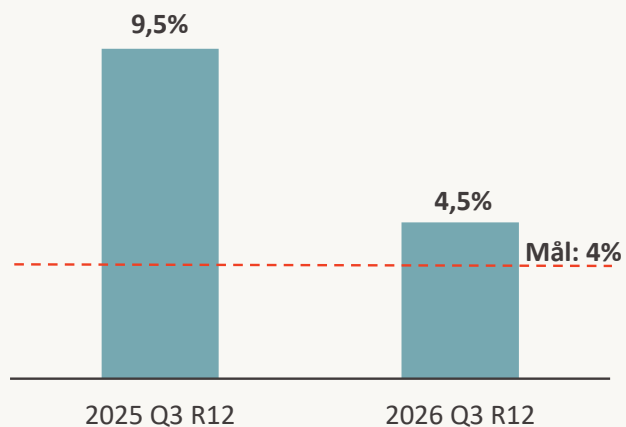
(2025-09-30:
36,5 %)

Nettoskuld/justerad EBITDA beräknas på rullande 12 månader. Soliditet avser eget kapital i förhållande till balansomslutningen per balansdagen.

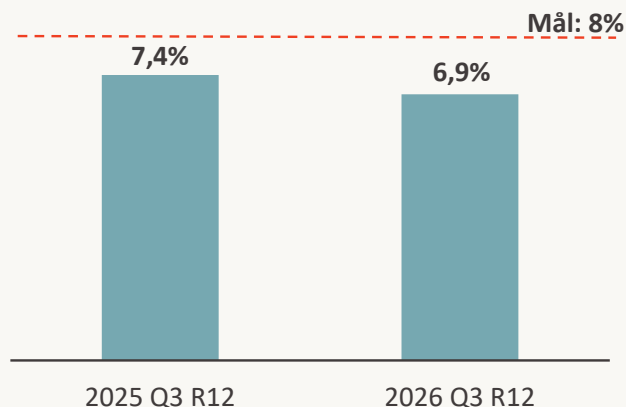
LÅNGSIKTIGA FINANSIELLA MÅL

Utfall för långsiktiga finansiella mål

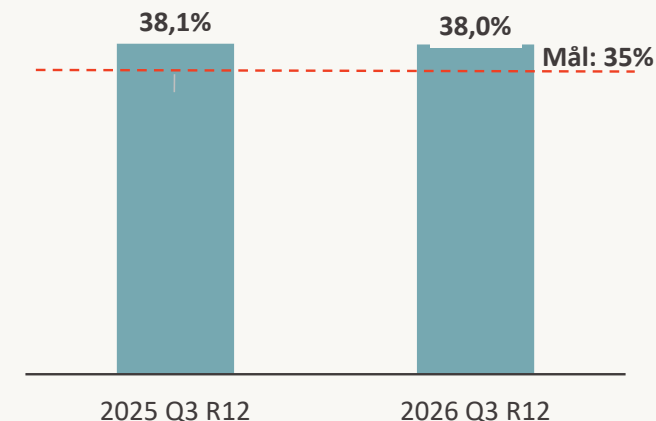
Nettoomsättningstillväxt, %



EBITA-marginal, %



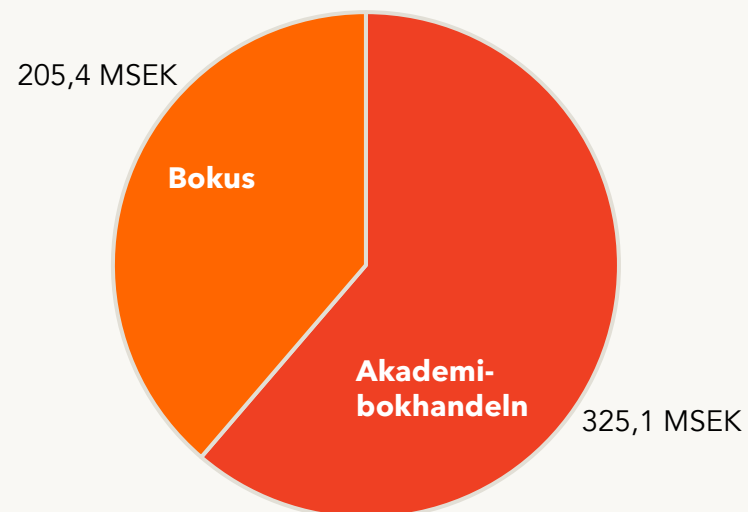
ROCE, %



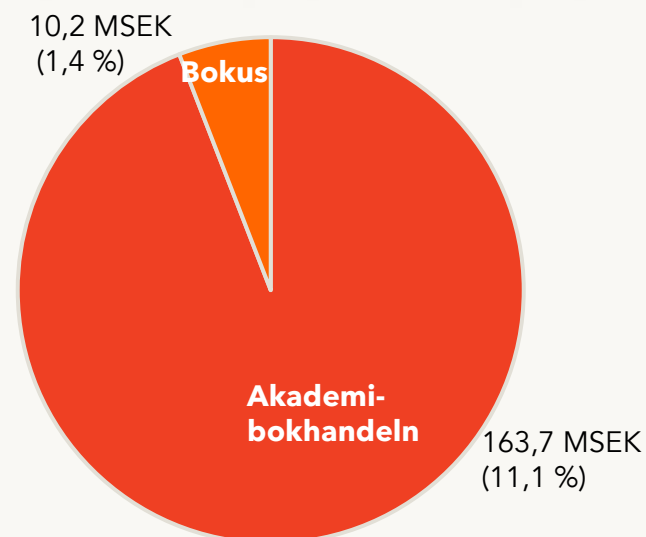
BLANDAD UTVECKLING I SEGMENTEN

Segment	Omsättningstillväxt, %	
	Tredje kvartalet 2026	Perioden jan-sep 2026
Akademibokhandeln	7,7 %	5,4 %
Bokus	15,3 %	1,6 %

Omsättning Q3 2026



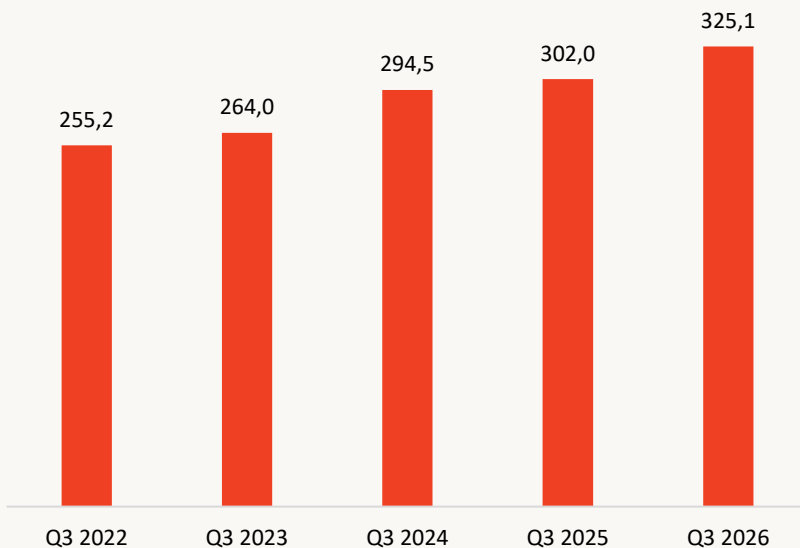
EBITA MSEK exkl. centrala funktioner samt (EBITA-marginal %) Q3 2026 R12



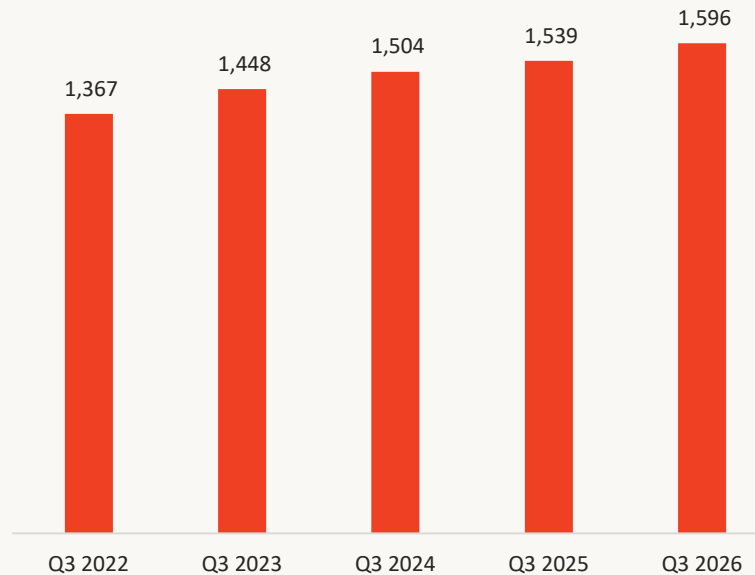
AKADEMIBOKHANDELN - FORTSATT STARK TILLVÄXT OCH ÖKAD LÖNSAMHET

bokusgruppen

Nettoomsättning
(MSEK Q3 2022–2026)



Antal aktiva kunder*
(Miljoner kunder Q3 2022–2026)



*Minst ett köp de senaste 12 månaderna

Nettoomsättningstillväxt online
Q3 2026

29,9 %
(Q3 2025: -7,2 %)

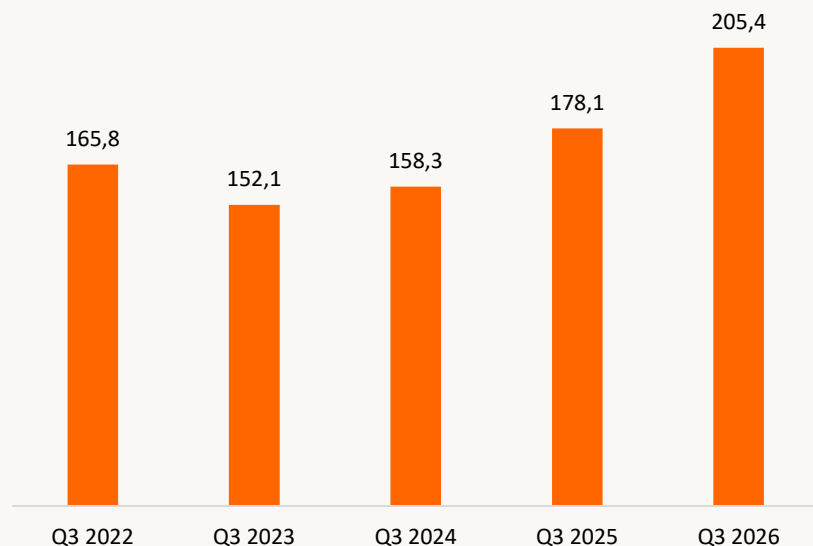
NPS
(rekommendationsvilja hos kunder)
Q3 2026 R12

71
(Q3 2025 R12:
69)

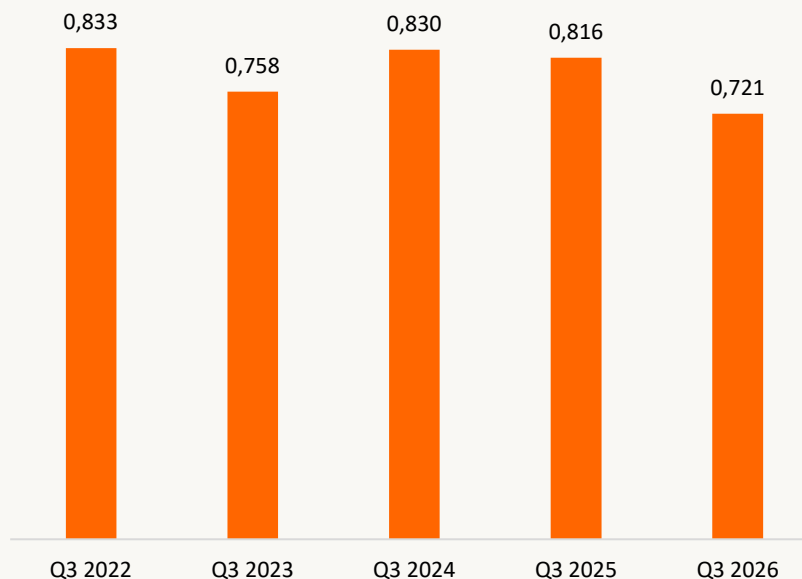
BOKUS - ÖKAD OMSÄTTNING OCH MINSKAD LÖNSAMHET

bokusgruppen

Nettoomsättning
(MSEK Q3 2022–2026)



Antal aktiva kunder* på bokus.com
(Miljoner kunder Q3 2022–2026)



*Minst ett köp de senaste 12 månaderna. 2024 korrigerade vi aktiva kunder som nu även inkluderar köp av digitala böcker.

Nettoomsättningstillväxt
Q3 2026

15,3 %
(Q3 2025:
12,5 %.)

NPS
(rekommendationsvilja hos kunder)
Q3 2026 R12

69
(Q3 2025 R12:
66)

UTSIKTER

- Årets viktigaste kvartal framför oss, då merparten av årets resultat ska genereras. Julen är vår största försäljningsperiod.
- Geopolitiska spänningar och ekonomisk osäkerhet har ännu inte gett direkt påverkan på oss, men vi har beredskap för att anpassa oss till nya förutsättningar.
- Vi fortsätter att understödja Akademibokhandelns starka trend. Samtidigt arbetar vi för att stärka Bokus konsumentaffär, realisera effektivitetsvinster efter BTJ:s logistikflytt och ta tillvara de möjligheter som förvärvet av Pen Store ger.
- Butiksnätet växer – Akademibokhandeln öppnar ny butik i Valbo Köpcentrum utanför Gävle i november och Pen Store öppnar ny butik på NK i Stockholm i december. Dessutom är avtal tecknat om ny Akademibokhandeln-butik i Hagastaden i Stockholm, med öppning tidigt nästa år.



Q3 I KORTHET

- Sammantaget kan vi summera vårt bästa Q3 någonsin – ett kvartal med ökad omsättning och förbättrat resultat.
- Segment Akademibokhandeln hade en mycket positiv försäljningsutveckling i butik och ännu starkare online, med ökad lönsamhet. Fortsatta investeringar i butiksnätet under kvartalet.
- Segment Bokus hade positiv omsättningstillväxt men minskad lönsamhet, främst drivet av Pen Store.



KONTAKTUPPGIFTER



Patrik Övreby

CEO

patrik.ovreby@bokusgruppen.com

072-735 47 90



Ola Maalsnes

CFO

ola.maalsnes@bokusgruppen.com

073-868 22 90

FINANSIELL KALENDER

- 17 februari 2027: Bokslutskommuniké fjärde kvartalet och helår 2026
- 27 april 2027: Delårsrapport första kvartalet 2027
- 15 juli 2027: Delårsrapport andra kvartalet 2027
- 22 oktober 2027: Delårsrapport tredje kvartalet 2027
- 18 februari 2028: Bokslutskommuniké fjärde kvartalet och helår 2027

