



BOKUS • BOKUS PLAY • AKADEMIBOKHANDELN



Presentation fjärde kvartalet och helår 2024

Maria Edsman, VD
Ola Maalsnes, CFO



Q4 I KORTHET

- Stark julhandel, framför allt i Akademibokhandeln.
- Nettoomsättning, bruttovinst och EBITA ökade.
- Akademibokhandeln visade en kraftig nettoomsättningsökning på totalt 11,8 procent. Bokus ökade med 0,9 procent.
- Förvärv av BTJ stärker vår position inom B2B.



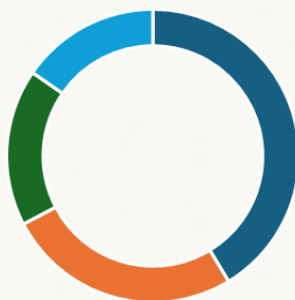
BTJ - ETT STRATEGISKT FÖRVÄRV

BTJ Sverige AB är en leverantör av informationstjänster och medieprodukter. Genom att berika och leverera media och digitala informationstjänster förenklar och sparar BTJ resurser åt bibliotek, företag, skolor, universitet, högskolor, organisationer och verksamheter med behov av effektiv informationsförsörjning.

- BTJ omsätter ca 100 MSEK, har 50 anställda och säte i Lund.
- BTJ förstärker Bokusgruppens verksamhet mot företag och offentlig sektor. BTJ ingår från 2025 i affärssegmentet Bokus.
- Med ökade anslag till böcker och skolbibliotek, för att öka läsande bland barn och unga, är detta ett strategiskt komplement till befintlig verksamhet.

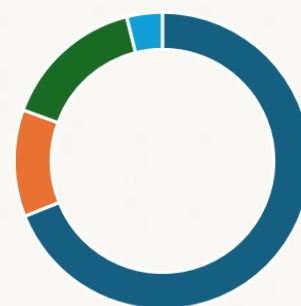


Intäktsfördelning tjänster 2024



■ Media
■ Bibliografiska tjänster
■ Redaktionella tjänster
■ Digitala tjänster

Intäktsfördelning kundgrupper 2024



■ Folkbibliotek
■ Företag
■ Skola
■ Myndigheter

ÖKAD OMSÄTTNINGSTILLVÄXT OCH STÄRKT EBITA I Q4

Omsättningstillväxt

8,4 %

(Q4 2024 vs Q4 2023)

Organisk tillväxt

3,9 %

(Q4 2024 vs Q4 2023)

Bruttovinststillväxt

9,1 %

(Q4 2024 vs Q4 2023)

EBITA-tillväxt

4,2 %

(Q4 2024 vs Q4 2023)



ÅRET I KORTHET

- Nettoomsättning, bruttovinst och EBITA ökade.
- Ett historiskt starkt år i en tuff makromiljö.
- Ny logistikpartner på plats och fokus på utveckling av nya e-handelssystem.
- Tre genomförda förvärv.
- Fler och nöjdare kunder.



ÖKAD OMSÄTTNING, BRUTTOVINST OCH EBITA 2024

Omsättningstillväxt

6,3%

(2024 vs 2023)

Omsättningstillväxt
Akademibokhandeln

8,8 %

(2024 vs 2023)

Bruttovinststillväxt

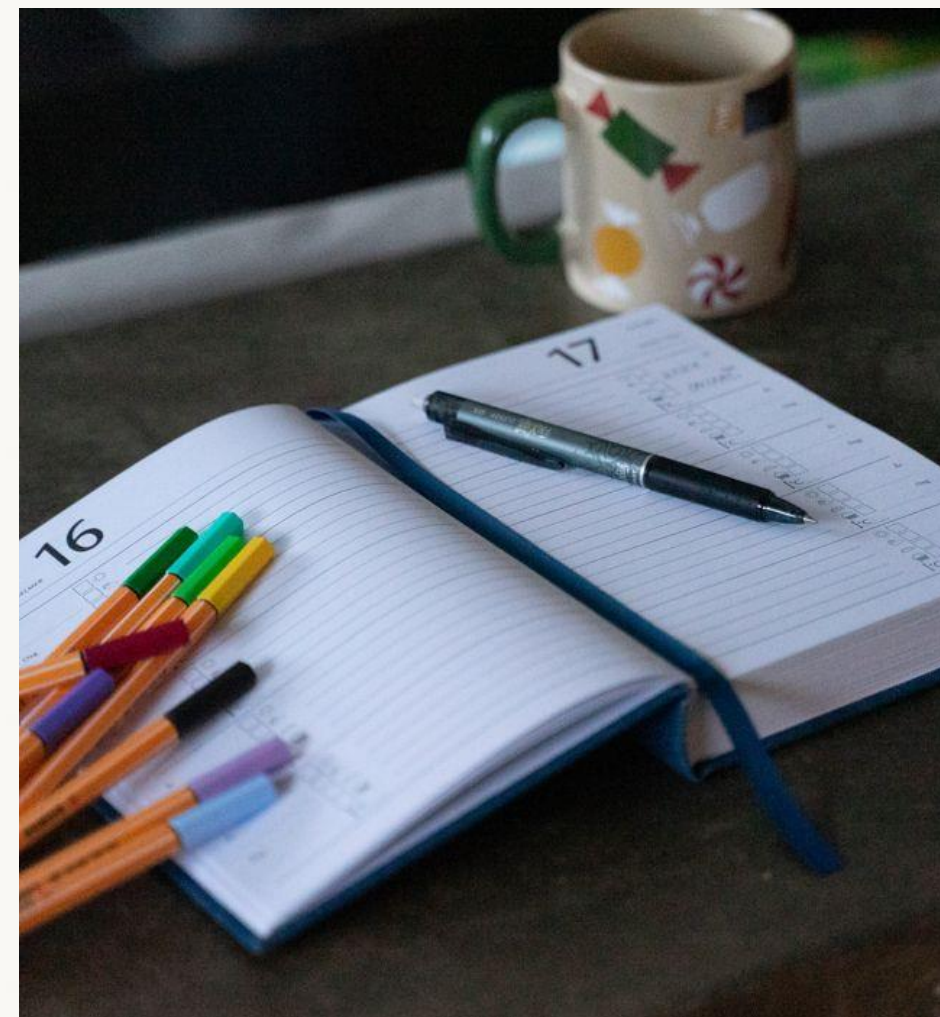
7,5 %

(2024 vs 2023)

EBITA-tillväxt

4,7 %

(2024 vs 2023)

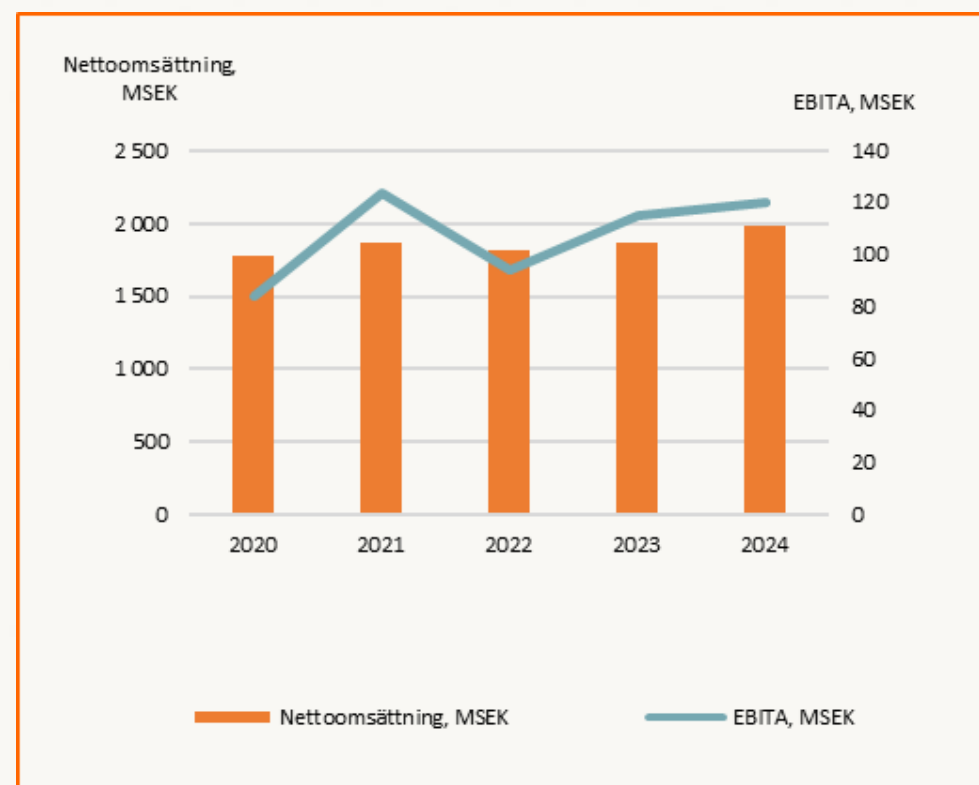


STARKT KVARTAL OCH HELÅR I ETT HISTORISKT PERSPEKTIV

Kvartal 4

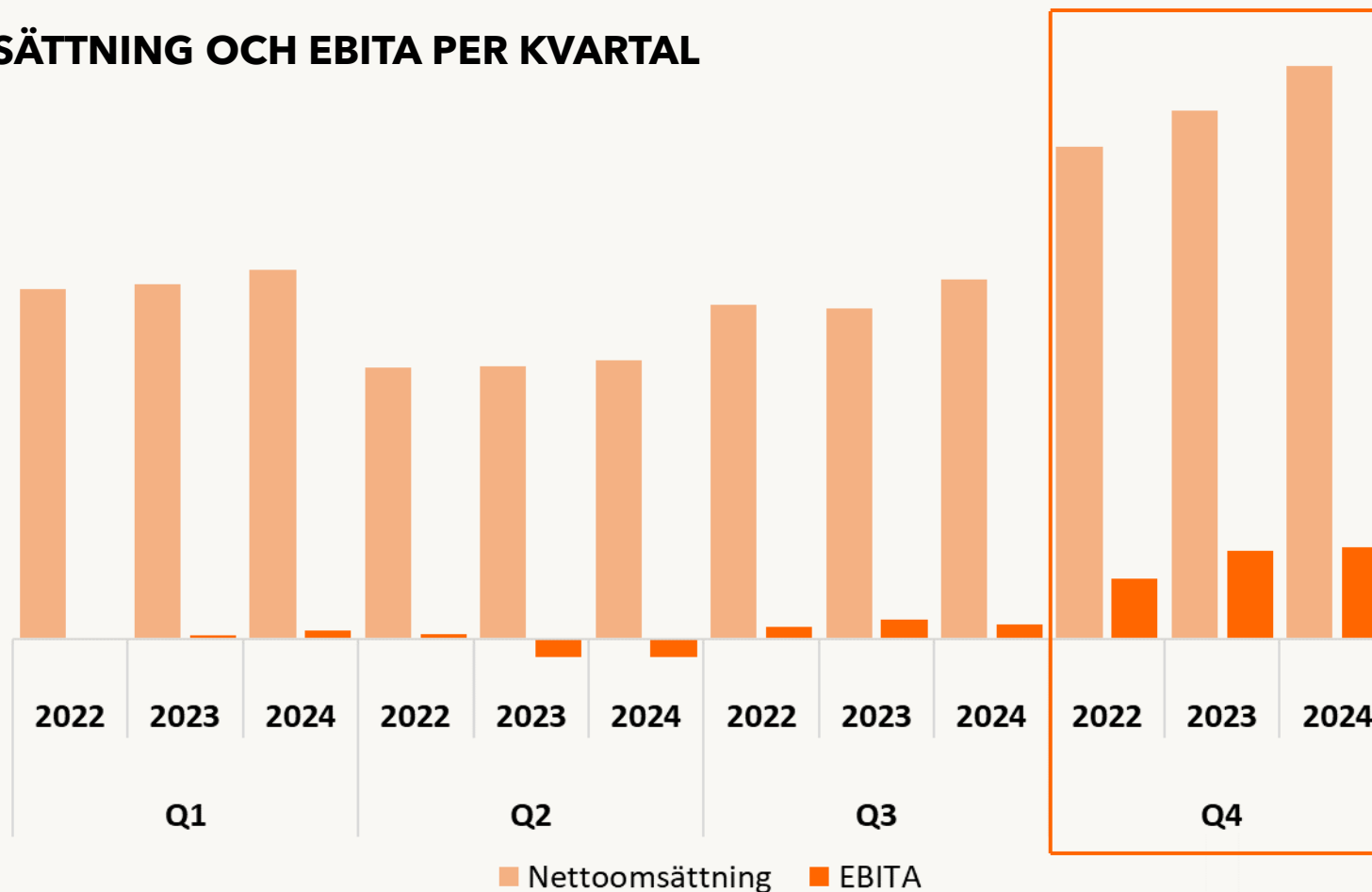


Helår



Q4 - POSITIV UTVECKLING I LINJE MED SÄSONGSVARIATIONEN

NETTOOMSÄTTNING OCH EBITA PER KVARTAL



RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

MSEK	Kvartal			Period		
	2024 Okt-Dec	2023 Okt-Dec	Förändring	2024 Jan-Dec	2023 Jan-Dec	Förändring
Nettoomsättning	721,4	665,2	8,4%	1 988,9	1 870,3	6,3%
Bruttomarginal, %	45,3%	45,1%	+0,3 p.e	42,9%	42,5%	+0,4 p.e
EBITA	115,5	110,8	+4,7 MSEK	120,3	114,9	+5,4 MSEK
Resultat efter skatt	76,8	75,1	+1,6 MSEK	41,9	40,6	+1,4 MSEK

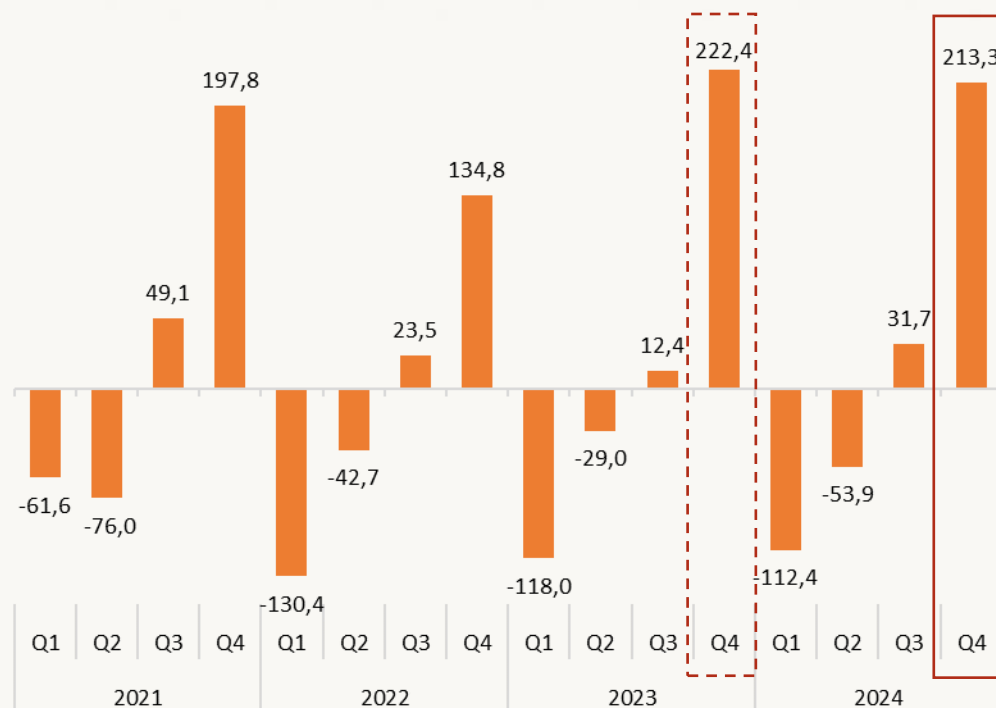
EBITA-marginal
2024

6,0 %

STARK BALANSRÄKNING, POSITIVT KASSAFLÖDE

JUSTERAT OPERATIVT KASSAFLÖDE* PER KVARTAL

(MSEK 2021 - 2024)



FÖRÄNDRING JUSTERAT OPERATIVT KASSAFLÖDE*

Q4 2024
-9,1 MSEK

HELÅR 2024
-9,0 MSEK

NETTOSKULD/JUSTERAD EBITDA 2024

-0,3x

(2023 : -0,8x)

SOLIDITET 2024-12-31

38%

(2023-12-31:
44%)

*Justerat operativt kassaflöde; avser operativt kassaflöde minus utbetalningar avseende amortering av leasingskulder (butikshyror) samt rörelseförvärv. Förändring är mot motsvarande kvartal/period föregående år.

FINANSIELLA MÅL

Långsiktiga finansiella mål från 2024

NETTOOMSÄTTNINGSTILLVÄXT TOTAL (%)

MÅL: 4 %

EBITA-MARGINAL (%)

MÅL: 8 %

ROCE (%)

MÅL: 35 %

Utfall 2024

6,3 %

6,0 %

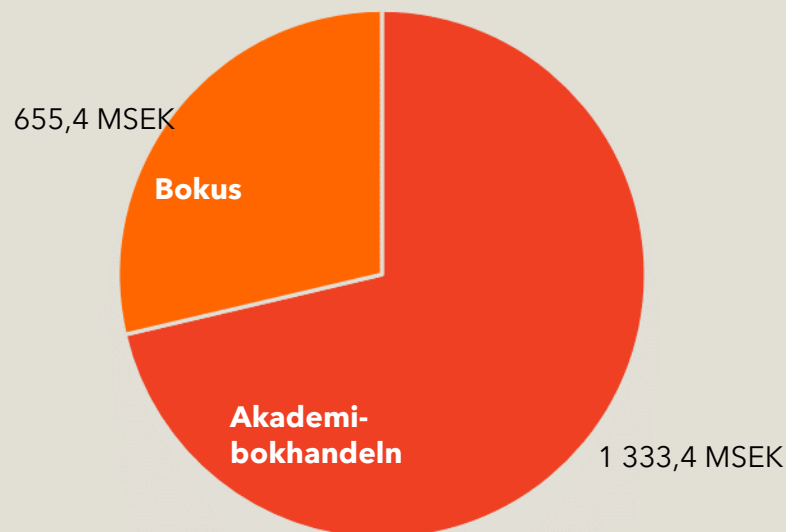
27,3 %

BÅDA SEGMENTEN ÖKADE OMSÄTTNINGEN

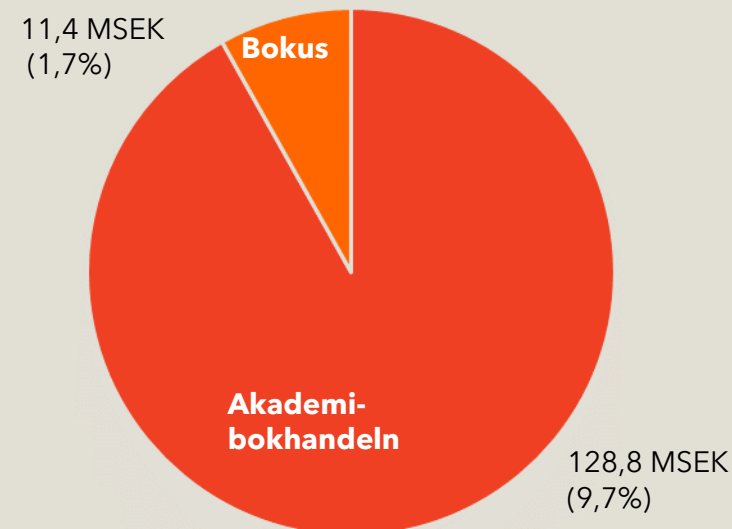
Omsättningstillväxt, %

	Kvartal Okt-Dec 2024	Helår Jan- Dec 2024
Akademibokhandeln	11,8%	8,8%
Bokus	0,9%	1,7%

Omsättning 2024: 1 989 MSEK



EBITA MSEK exkl. centrala funktioner samt (EBITA-marginal %) 2024

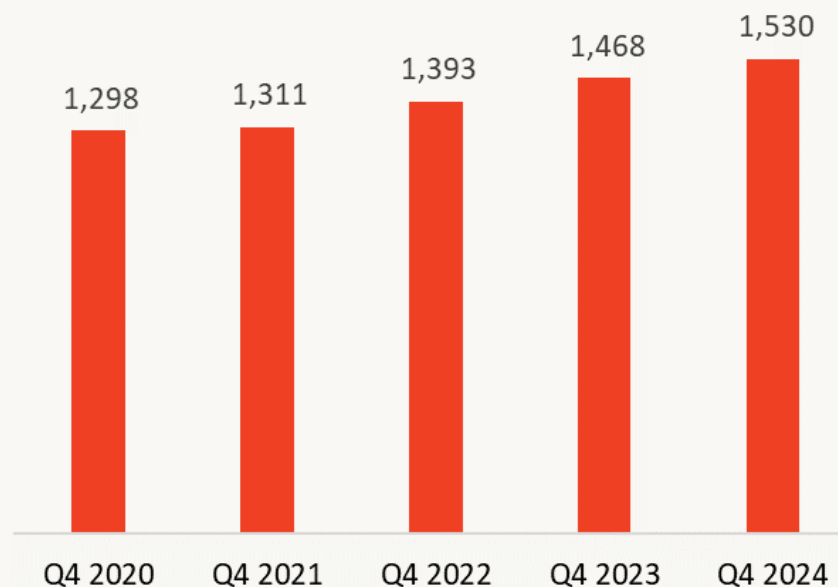


AKADEMIBOKHANDELN - STARK TILLVÄXT

Nettoomsättning
(MSEK Q4 2020 - 2024)

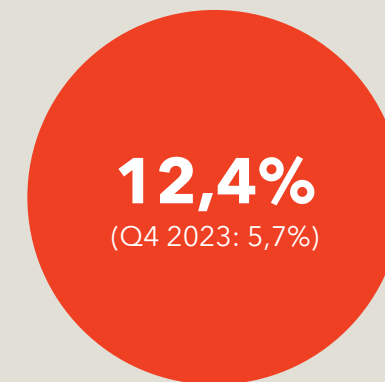


Antal aktiva kunder*
(Miljoner kunder Q3 2020 - 2024)

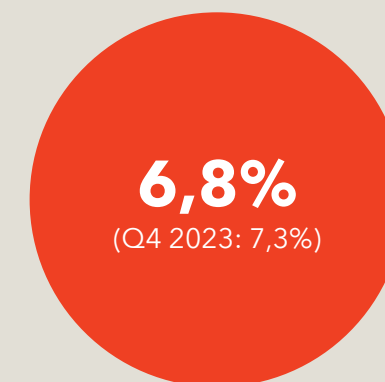


*Minst ett köp de senaste 12 månaderna

Nettoomsättningstillväxt butik
Q4 2024

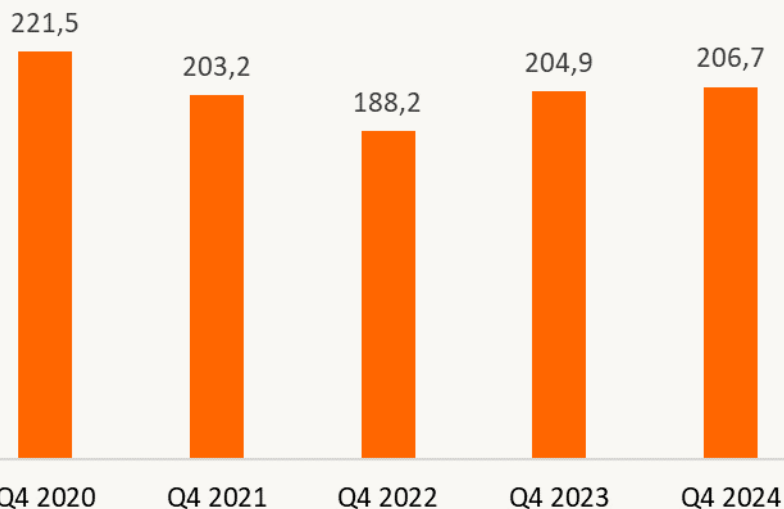


Andel försäljning online
Q4 2024 i %

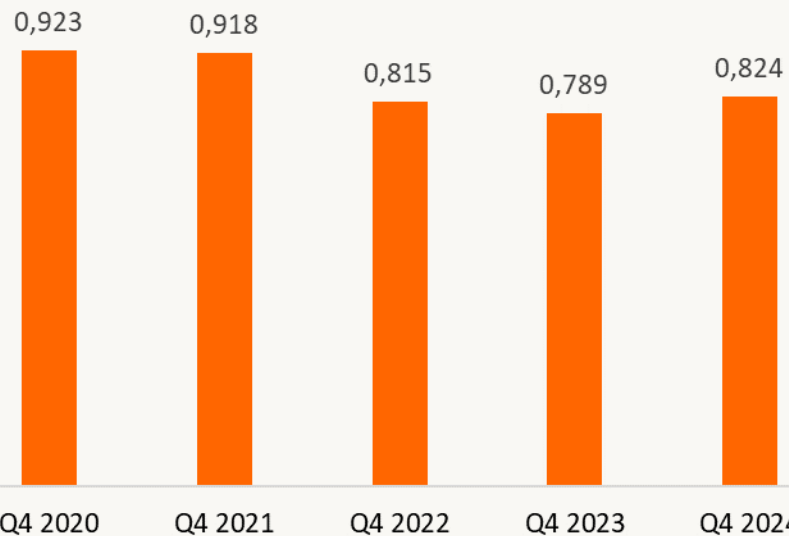


BOKUS - FORTSATT POSITIV UTVECKLING

**Nettoomsättning
(MSEK Q4 2020 - 2024)**



**Antal aktiva kunder* på bokus.com
(Miljoner kunder Q4 2020 - 2024)**

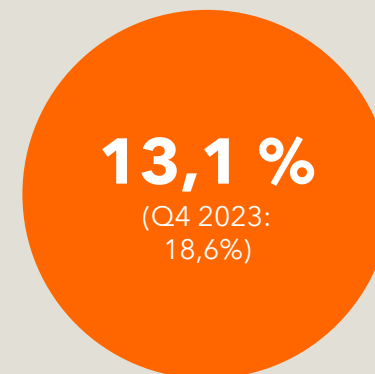


**Minst ett köp de senaste 12 månaderna.
Under kvartalet har vi korrigerat aktiva kunder
som nu även inkluderar köp av digitala böcker.*

**NPS Bokus (rekommendationsvilja
hos kunderna) 2024**



**Tillväxt digitala böcker
Q4 2024**



UTSIKTER

- Starkt momentum inför 2025 - fler och nöjdare kunder och större verksamhet med nya förvärv.
- Viktig utrullning av nya e-handelssystem - kommer att ge oss bättre möjligheter att driva försäljning och kostnadseffektivitet.
- Förhoppning om förbättrade ekonomiska förutsättningar för konsumenter.
- Styrelsen föreslår en höjd utdelning från 3,30 till 3,60 kronor per aktie.



KVARTALET OCH HELÅRET I KORTHET

- God tillväxt i både kvartalet och på helår, drivet av både förvärv och organisk tillväxt.
- Starkt resultat för koncernen i fjärde kvartalet och helåret.
- Stort fokus på affärsutveckling för e-handeln.
- Antalet nöjda och aktiva kunder ökade för både Akademibokhandeln och Bokus.
- 2024 blev ett starkt år trots en tuff makromiljö.



KONTAKTUPPGIFTER



Maria Edsman

CEO

maria.edsman@bokusgruppen.com

+46768882610



Ola Maalsnes

CFO

ola.maalsnes@bokusgruppen.com

+46738682290

FINANSIELL KALENDER

- Slutet av mars 2025: Års- och hållbarhetsredovisning publiceras
- 25 april 2025: Kvartalsrapport första kvartalet
- 7 maj 2025: Årsstämma
- 15 juli 2025: Kvartalsrapport andra kvartalet
- 23 oktober 2025: Kvartalsrapport tredje kvartalet



APPENDIX

DET HÄR ÄR BOKUSGRUPPEN



VÅR VISION

Läsglädje för alla, varje dag!

VÅR AFFÄRSIDÉ

Utifrån kundernas behov och preferenser skapar vi fysiska och digitala mötesplatser och försäljningskanaler där vi guidar och inspirerar till läsglädje, lärande, kreativitet och köp. Via ett stort butiksnät i hela landet, e-handel samt digital abonnemangstjänst har vi de bästa förutsättningarna att nå ut brett till Sveriges befolkning.

VÅRT MÅL

Att vara kundernas förstahandsval.